



Delårsrapport

2018-01-01 – 2018-09-30

OptiFreeze AB (publ)

Org. nr: 556844-3914

OptiFreeze AB (publ), 556844-3914, har en patenterad teknologi som bevarar smak, form och textur på grönsaker, frukter och bär genom hela nedfrysnings- och upptiningsprocessen. OptiFreeze har även utvecklat en metod som kan förlänga hållbarheten på grönsaker, färsk skuren frukt, blomstersticklingar och andra plantor. Samma teknologi kan användas för att framställa torkade varor som frukt, grönsaker, örter och kryddor med målet att förkorta torktiden samtidigt som smaken, doften och färgen bevaras. Denna teknologi öppnar upp nya affärsmöjligheter för livsmedels- och växtförökningsindustrin över hela världen. OptiFreeze är resultatet av en längre tids forskning vid institutionen för livsmedelsteknik i Lund. Företaget finns i Lund och aktien handlas på Spotlight Stock Market.

Innehåll

Innehåll	2
Sammanfattning av Q1 – Q3 2018	3
Sammanfattning av Q3 2018	3
Kommentarer från VD	4
Resultaträkning i sammandrag, SEK	6
Balansräkning i sammandrag, SEK	6
Kassaflödesanalys i sammandrag	7
Förändring av Eget kapital 2018-09-30	7
Kommande rapporttillfällen	8
Verksamheten	9
Väsentliga händelser under perioden	9
Väsentliga händelser efter rapporttidens slut	10
Redovisningsprinciper	11

Sammanfattning av Q1-Q3 2018

Följande sammanfattning avser perioden 2018-01-01 – 2018-09-30 med jämförelseperiod 2017-01-01 – 2017-09-30

- Omsättningen för perioden uppgår till 923 049 SEK (0 SEK)
- Resultatet för perioden uppgår till -5 200 335 SEK (-7 094 459 SEK)
- Likvida medel uppgick till 9 921 882 SEK (1 267 394 SEK)
- Aktiverade utgifter för forskning och utveckling uppgår till 1 218 977 SEK (1 055 136 SEK)
- Genomsnittligt antal aktier uppgår till 9 877 264 stycken (9 805 714 stycken)
- Resultat per aktie* -0,53 SEK (-0,83 SEK)
- Soliditet 88 % (95 %)

**Resultat per aktie baseras på genomsnittligt antal aktier under perioden.*

Sammanfattning av Q3 2018

Följande sammanfattning avser perioden 2018-07-01 – 2018-09-30 med jämförelseperiod 2017-07-01 – 2017-09-30

- Omsättningen för perioden uppgår till 812 278 SEK (0 SEK)
- Resultatet för perioden uppgår till -875 352 SEK (-1 860 084 SEK)
- Aktiverade utgifter för forskning och utveckling uppgår till 367 445 SEK (391 508 SEK)
- Genomsnittligt antal aktier uppgår till 9 877 264 stycken (9 805 714 stycken)
- Resultat per aktie* -0,09 SEK (-0,22 SEK)

Kommentarer från VD

Finansiell rapport – Första försäljningen på plats

Under 2018 definierade OptiFreeze två fokusområden, OptiFlower och OptiDry. Tester av OptiFreezes system gjordes på kundernas anläggningar inom båda områdena. Dessa tester delfinansierades av kunderna.

Två avsiktsförklaringar har undertecknats under denna perioden. Inom OptiFlower arbetar vi nu väldigt nära tillsammans med ett av de ledande globala företagen. Tester som är delfinansierade tillsammans med kunden fortsätter på OptiFreeze för att utöka antalet olika blommor och växter som kan behandlas. Den andra avsiktsförklaringen undertecknades med en av Europas ledande distributörer av torkade örter och kryddor.

Samarbetet med kunden inom OptiFlower-segmentet resulterade i den första försäljningen av en OptiCept-lina i september 2018. Linan är under produktion just nu och kommer att levereras i januari 2019. Linan är skräddarsydd och kommer att installeras på en av kundens produktionsanläggningar.

OptiFreeze hade en nettoomsättning på 812 278 kr under Q3. Nettoomsättningen kommer från tester tillsammans med kunder, utvecklingskostnader som kunder betalat och "signing fee" från försäljningen av ett OptiCept-system. Kostnaderna under 2018 är samma som under 2017. Företagets finanser är stämmer överens med den fastslagna långtidsplanen som vi följer.

OptiFlower – visat intresse från viktiga spelare på marknaden

När detta skrivs håller OptiFreeze på att producera OptiCept-linan till kunden inom OptiFlower-segmentet. Produktionen av linan stämmer med vår plan och leveranstid är bestämt till januari 2019. Kundens produktion kommer att börja i Kenya, och för att snabba på processen med att komma igång med produktionen så har vi redan börjat behandla blomstersticklingar från anläggningen i Kenya hos OptiFreeze i Lund. Resultatet från behandling av olika sorters sticklingar stämmer väl överens med de uppsatta målen. Nästa fas med denna kund är att skriva under ett formellt samarbetsavtal. Det är båda parter avsikt att få detta avtal på plats innan leverans av OptiCept-linan i januari.

Tidigare så har det annonserats att varje såld produktionslina inom OptiFlower-segmentet kommer att generera en nettoförsäljningsintäkt på mellan 7,5 mkr och 15 mkr över en femårsperiod. De uppskattade siffrorna förväntas komma från försäljningen av själva OptiCept-linan och årlig försäljning av OptiCap-tillsatser samt royaltyintäkter från varje behandlad planta. Vi förväntar oss att sälja och installera 10 OptiCept-linor till kunder inom OptiFlower-segmentet under de kommande tre åren. När de preliminära siffrorna kommunicerades så var det en försiktighetsåtgärd eftersom vi introducerar en ny teknologi på en marknad som är värd 250 miljarder Euro. Dock kan vår teknologi förändra och bygga om hela leverantörskedjan till blomindustrin.

OptiFreeze har varit i kontakt med de fem största spelarna på blom- och plantmarknaden. Vi mottog ett skarpt intresse från alla fem. Förutom kunden som har nämnts ovan, så utför vi tester tillsammans med ytterligare en av dessa. Det är uppenbart att vår teknologi inte enbart kommer att vara bra att ha för kunderna, den kommer att vara nödvändig. Det är vårt mål att göra OptiFreeze-teknologin till standardbehandling av alla blomsticklingar och att sedan också applicera vår teknologi på snittblommor och andra typer av småplantor.

OptiDry – fortsatta tester tillsammans med två olika kunder

OptiFreeze har samarbetat tillsammans med två olika kunder inom OptiDry-segmentet under en tid. Under dessa projekt har vi skaffat oss erfarenheter om hur vi ska implementera vårt system på en industriell nivå. Det finns flera utmaningar inom OptiDry-segmentet, en av dessa är att kunna behandla olika sorters produkter som är i säsong. Olika produkter kräver olika

skräddarsydda system. Vi har kommit till slutsatsen att produkter som morötter och betor kräver en annan behandlingskammare än bladigare produkter och örter. Därför diskuterar vi nu tillsammans med en potentiell kund hur vi ska implementera och utveckla OptiCept-systemet i ett projekt där båda parter investerar och tar risker för att utveckla ett skräddarsytt system.

De största fördelarna med att applicera OptiFreezes teknologi på frukter, grönsaker, kryddor och örter innan torkning, är onekligen en 20–50 procent förkortad torktid. Detta betyder att våra kunder sparar enorma mängder av energi och att de kan öka sin produktionskapacitet utan att investera i en ny torkmaskin. För en del produkter kommer det också att betyda att aromen, smaken och färgen på produkterna bevaras bättre, vilket kommer att ge en högkvalitativ premiumprodukt.

Vi skapar kundmedvetenhet inom OptiFresh- och OptiFreeze-segmentet

Eftersom vårt fokus har varit hos OptiFlower och OptiDry under 2018 så har vi varit mindre aktiva inom OptiFresh- och OptiFreeze-segmenten. Vi har en fortsatt dialog med potentiella kunder och vi ökar medvetenheten hos kunderna. Vi arbetar också med att få generella tillstånd som behövs för att behandla livsmedel. Båda dessa segment erbjuder en enorm möjlighet för OptiFreeze men tiden till marknadsintroduktion bedöms vara längre än för OptiFlower.

Framtiden i linje med de uppsatta målen

Om vi blickar framåt så ligger OptiFreeze i linje med de tidigare fastslagna målen att nå breakeven under 2020. Vi kommer att fortsatt fokusera på OptiFlower- och OptiDry-segmenten. Med vår nuvarande kund inom OptiFlower så kommer vi att undersöka nya applikationer med samma teknologi applicerad på snittblommor, frukter, hackade grönsaker och övrigt plantmaterial, såväl som att applicera samma teknologi men i olika syften. OptiFreeze kommer också att arbeta med utveckling och försäljning inom OptiDry-segmentet där vi ser stora möjligheter.

Det känns bra att OptiFreeze ligger i linje med de uppsatta målen, både finansiella och teknologiska. Jag ser fram emot att gå in i årets sista period tillsammans med medarbetare och kunder, nuvarande och potentiella.

Lund, den 29 november, 2018

Eda Demir Westman, VD

Resultaträkning i sammandrag, SEK

	2018-07-01 – 2018-09-30 3 mån	2017-07-01 – 2017-09-30 3 mån	2018-01-01 – 2018-09-30 9 mån	2017-01-01 – 2017-09-30 9 mån	2017-01-01 – 2017-12-31 12 mån
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	812 278	-	923 049	-	191 345
Aktiverade utgifter/övriga intäkter	367 445	391 508	1 218 997	1 061 215	1 428 220
Övriga rörelseintäkter	33 175	-	40 447	-	12 283
Summa intäkter	1 212 898	391 508	2 182 493	1 061 215	1 631 848
Rörelsens kostnader					
Råvaror och förnödenheter	-30 806	-10 293	-264 781	-119 085	-233 579
Övriga externa kostnader	-962 496	-1 092 498	-3 645 784	-5 218 042	-6 502 728
Personalkostnader	-941 226	-984 466	-3 035 199	-2 487 235	-3 498 997
Avskrivningar	-152 596	-163 929	-429 288	-348 833	-369 487
Övriga rörelsekostnader	-369	37	-4 193	-188	-3 048
Summa rörelsens kostnader	-2 087 493	-2 251 150	-7 379 245	-8 173 383	-10 607 839
Rörelseresultat	-874 595	-1 859 642	-5 196 752	-7 112 168	-8 975 991
Finansnetto	-757	-442	-3 583	17 709	17 139
Resultat före skatt	-875 352	-1 860 084	-5 200 335	-7 094 459	-8 958 852
Skatt	-	-	-	-	-
Resultat efter skatt	-875 352	-1 860 084	-5 200 335	-7 094 459	-8 958 852
Resultat per aktie	-0,09 kr	-0,22 kr	-0,53 kr	-0,83 kr	-1,02 kr

Balansräkning i sammandrag, SEK

	2018-09-30	2017-09-30	2017-12-31
Tillgångar			
Tecknat men ej inbetalt kapital	-	15 697 861	341 544
Balanserade utvecklingsutgifter/Patent	5 495 055	3 880 778	4 190 777
Inventarier, verktyg och installationer	2 173 010	2 033 652	2 162 298
Långfristiga fordringar	160 000	160 000	160 000
Kortfristiga fordringar	1 234 987	683 166	859 714
Kassa & bank	9 921 882	1 267 394	15 660 371
Summa tillgångar	18 984 934	23 722 852	23 374 704
Eget kapital och Skulder			
Eget kapital	16 723 667	22 646 457	21 924 002
Kortfristiga skulder	2 261 267	1 076 395	1 450 702
Summa Eget kapital och Skulder	18 984 934	23 722 852	23 374 704

Kassaflödesanalys i sammandrag

	2018-07-01 – 2018-09-30 3 mån	2017-07-01 – 2017-09-30 3 mån	2018-01-01 – 2018-09-30 9 mån	2017-01-01 – 2017-09-30 9 mån	2017-01-01 – 2017-12-31 12 mån
Resultat från den löpande verksamheten					
Rörelseresultat	-874 595	-1 859 649	-5 196 752	-7 112 168	-8 975 991
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	152 596	163 929	429 288	348 833	369 487
Netto erhållna/betalda räntor	-757	-436	-3 583	17 709	17 139
Betald skatt	-	-	-	-	-
Förändringar i rörelsekapital	74 662	-411 255	435 292	-180 904	107 255
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-648 094	-2 107 411	-4 335 755	-6 926 530	-8 482 110
Kassaflöde från investeringsverksamheten					
	-449 171	-1 305 970	-1 744 278	-2 516 759	-2 976 057
Kassaflöde från finansieringsverksamheten					
	-	-	341 544	-	16 407 855
Årets kassaflöde	-1 097 265	-3 413 381	-5 738 489	-9 443 289	4 949 688
Likvida medel vid periodens början	11 019 147	4 680 775	15 660 371	10 710 683	10 710 683
Likvida medel vid periodens slut	9 921 882	1 267 394	9 921 882	1 267 394	15 660 371

Förändring av Eget kapital 2018-09-30

	Aktiekapital	Fond för utvecklings- utgifter	Överkurs-fond	Balanserat resultat inkl årets resultat	Årets resultat	Summa Eget kapital
Belopp vid årets ingång 2018-01-01	888 954	2 373 108	29 049 012	-10 387 072		21 924 002
Disposition enligt årsstämma			-10 387 072	10 387 072		0
Omföring bundet och fritt eget kapital		851 552		-851 552		0
Periodens resultat					-4 324 983	-4 324 983
UB 2018-06-30	888 954	3 224 660	18 661 940	-851 552	-4 324 983	17 599 019
Omföring bundet och fritt eget kapital		367 445		-367 445		0
Periodens resultat					-875 352	-875 352
UB 2018-09-30	888 954	3 592 105	18 661 940	-1 218 997	-5 200 335	16 723 667

Utestående aktier uppgår till 9 877 264 stycken.

Kommande rapporttillfällen

- Bokslutskommuniké 2018 2019-02-14
- Årsredovisning 2018 2019-03-19
- Årsstämma 2019 2019-04-11
- Delårsrapport Q1 2019 2019-05-23
- Halvårsrapport Q2 2019 2019-08-29

Verksamheten

Allmänt om verksamheten

OptiFreeze har en patenterad teknologi som bevarar smak, form och textur på grönsaker, frukter och bär genom hela nedfrysnings- och upptiningsprocessen. OptiFreeze har även utvecklat en metod som kan förlänga hållbarheten på grönsaker, färsk skuren frukt, blomstersticklingar och andra plantor. Samma teknologi kan användas för att framställa torkade varor som frukt, grönsaker, örter och kryddor med målet att förkorta torktiden samtidigt som smaken, doften och färgen bevaras. Denna teknologi öppnar upp nya affärsmöjligheter för livsmedels- och växtförökningsindustrin över hela världen.

Bolaget grundades 2011 av ArcAroma Pure AB (publ), LU Innovation och flertalet forskare på Department of Food Technology på Lunds Universitet. Företagets lokaler finns på Kalkstensvägen i Lund där företaget bedriver metod- och produktutveckling både självständigt och tillsammans med partners. OptiFreeze är resultatet av lång tids forskning på Institute of Food Technology på Lunds Universitet. Företaget har sin bas i Lund, Sverige, och aktien handlas på Spotlight Stock Market.

Väsentliga händelser under Q1-Q3

- 180109 OptiFreeze genomförde fullskaliga industriella tester tillsammans med en ledande europeisk producent av torkade kryddor och grönsaker. Testerna genomfördes på kundens anläggning i december 2017. Både OptiFreeze och kunden var nöjda med testerna som uppfyllde de uppsatta målen. Båda parterna fortsatte dialogen med målet att nå en försäljning/inköp av OptiCept. Ett gemensamt projekt påbörjades senare för att möta kundens önskemål.
- 180309 Under de industriella testerna som påbörjades under 2017 såg OptiFreeze möjliga förbättringar på PEF-kammaren. Förbättringarna bestod i möjligheten att kunna hantera ett större urval av produkter och samtidigt kunna höja kapaciteten 2 till 4 gånger mer beroende på vilken typ av produkt som behandlas. En ny PEF-kammare beställdes senare.
- OptiFreeze påbörjade tester tillsammans med en kund inom OptiFlower-segmentet. Det fanns ett stort intresse från marknaden på produkter som kan förlänga livslängden på blomstersticklingar.
- 180314 OptiFreezes marknadsföringsfilm lanserades. Filmen är avsedd att användas till sälj- och marknadsföringsaktiviteter och i kontakter med nuvarande och potentiella investerare. Filmen beskriver processen i detalj med hjälp av animationer såväl som OptiFreezes applikationsområden och produktportfölj.
- 180424 OptiFreeze undertecknade ett avtal tillsammans med en partner inom OptiDry-segmentet att genomföra tester i industriell skala med den OptiCept PEF-kammaren. Samarbetspartnern delfinansierade testerna.
- 180516 Den nya uppdaterade PEF-kammaren levererades till OptiFreezes lokaler. Avsikten är att använda den i tester tillsammans med olika kunder.
- 180517 OptiFreeze tecknade ett testavtal med ett av Europas största företag inom branschen för torkade örter och kryddor. En av företagets underleverantörer involveras i testerna, som delfinansieras av kunden.

- 180524 OptiFreeze undertecknar ett testavtal med ytterligare en globalt ledande leverantör av blomstersticklingar. Testerna finansieras delvis av kunden. Avsikten är att validera OptiFreezes metod på olika sticklingar och fortsätta till den kommersiella fasen.
- 180601 Den andra testomgången slutförs tillsammans med en kund inom segmentet OptiDry. Det bevisas att systemet klarar av att hantera 1-6 ton hårdstrukturerade produkter per timme.
- 180615 OptiFreeze slutför tester tillsammans med ett ledande blomföretag i syfte att validera vår metod och försöka testa andra tillämpningar för blomsticklingar. Testernas fokusområde är att undersöka möjligheterna att förlänga blomsticklingarnas livslängd genom att kombinera vår behandlingsmetod och nedfrysning.
- 180706 OptiFreeze utför tester tillsammans med en av branschens största distributörer av torkade örter och kryddor samt dennes leverantör. Testresultaten var positiva. Våra behandlade prov klarade den initiala sensoriska analysen, och reduktionen i torktid uppgick till 30 %.
- 180709 Den 5 juli undertecknar OptiFreeze en avsiktsförklaring med en av Europas största distributörer av torkade örter och kryddor. Avsikten är att introducera OptiFreeze-tekniken samt att sälja processsystemet OptiCept™ till distributörens leverantörer. Enligt avtalet erhåller distributören begränsad exklusiv rätt till ett flertal örter på marknaderna i Norden, Beneluxländerna, Baltikum samt Storbritannien under en begränsad period.
- 180709 OptiFreeze undertecknade en avsiktsförklaring tillsammans med ett ledande multinationellt företag där avsikten att utveckla och applicera den patenterade OptiCept-teknologin för användning i produktion av växtförökningsmaterial definierades. Det slutgiltiga målet med samarbetet är att till fullo utveckla och kommersialisera OptiFreeze-teknologin för att förbättra växtförökningen i hela blom- och plantindustrin.
- 180914 OptiFreeze får den första ordern på OptiCept™ från ett ledande multinationellt företag inom blomindustrin.

Väsentliga händelser efter rapporteringsperiodens slut

- 181114 OptiFreeze lämnar en uppskattning att varje produktionslina såld inom OptiFlower-segmentet kommer att generera en försäljningsmarginal på mellan 7,5 mkr och 15 mkr räknat över en femårsperiod.

Redovisningsprinciper

Redovisningen är upprättad i enlighet med Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd "K3" (BFNAR 2012:1). Redovisningsprinciperna är detsamma som de som tillämpades i Årsredovisningen 2017. För ytterligare information se Årsredovisning 2017.

Föreliggande Delårsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Denna information är sådan information som OptiFreeze AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning.

Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 29 november 2018

Avlämnade av Delårsrapport.

Lund den 29 november 2018

OptiFreeze AB (publ) Styrelsen
Eda Demir Westman, VD

OptiFreeze AB (publ)

Adress: Kalkstensvägen 16, 224 78 Lund

Telefon: +46 46 - 15 23 00

E-post: info@optifreeze.se

Webbplats: www.optifreeze.se